

Sales Manager Deutschland (Gebietsverkaufsleiter)

Sind Sie gut darin, bestehende und potenzielle Beziehungen proaktiv anzugehen? Und pflegen Sie Kontakte und vertrauen die Leute, was Sie ihnen sagen? Glauben Sie an faires und nachhaltiges Wirtschaften? Du liebst auch Kaffee und Tee und alles was mit traditionellen Kaffee- und Teeprodukten zu tun hat? Dann suchen wir Sie für das Vertriebsteam von Hesselink Koffie.

Die Funktion:

Als Sales Manager sind Sie Experte auf dem (kaufmännischen) Weg. Du suchst nach neuen Wegen, potenzielle Kunden zu finden und ins Gespräch zu kommen, und bist jeden Tag damit beschäftigt, unsere Bestandskunden für unsere Produkte zu begeistern und ihnen dabei zu helfen, unsere Maschinen und Kaffee- und Teeprodukte für ihre Gäste zu nutzen. Du bist der erste Punkt des Kontakts zwischen dem Interessenten oder Kunden und unserem Unternehmen.

Du informierst sie über Produkte, Dienstleistungen und sparst gerne mit ihnen über neue Möglichkeiten. Dank Ihrer Überzeugungskraft und Kommunikationsfähigkeit wissen Sie genau, wie das auf informelle, aber professionelle Weise geht. Und Sie sind es, die für den Hesselink-Kaffee neue Kontakte knüpfen und pflegen. Sie sind nicht nur kaufmännisch, sondern auch so technisch, dass Sie die Maschinen bei der Auslieferung an die Kunden anpassen können. Zu dieser Funktion gehört selbstverständlich auch die administrative Bearbeitung der von Ihnen getroffenen Vereinbarungen und das Vorhalten der Daten Ihrer Beziehung im CRM-System. Dein Tag steht ganz im Zeichen von Kaffee und Tee.

Profil:

Suchen Sie eine großartige Karriere, in der Sie selbstständig Ihre Ziele erreichen und möchten Sie mit einem schönen, traditionell hergestellten Kaffeeprodukt, geröstet in Ihrer eigenen Rösterei, arbeiten, dann ist diese Position genau das Richtige für Sie. Wir suchen jemanden, der den Antrieb und den Ehrgeiz eines Unternehmers mitbringt. Wer ist in der Lage, Beziehungen und potenzielle Beziehungen aufzubauen. Das erkennt Veränderungssignale am Markt und kann darauf reagieren. Wer weiß auch, wie man das Beste aus sich, Ihren Beziehungen und dem Unternehmen herausholt. Sie haben keine 9 bis 5 Mentalität, Sie haben eine Leidenschaft für Kaffee und wissen, wie Sie die Vision von Hesselink an Ihre Partner weitergeben. Darüber hinaus glauben Sie an nachhaltiges Unternehmertum und unterstützen dies bei allem, was Sie tun. Sie sind motiviert und genießen es, die Extrameile zu gehen und das beste Angebot für alle zu erhalten.

Funktion Name Sales Manager Duitsland (**Gebietsverkaufsleiter**)

Funktion Gruppe 3

Was wirst du machen? Rekrutiere neue Beziehungen
Akquisition (kalt und warm)

Verwaltung & Ausbau bestehender Beziehungen
Leads generieren und verfolgen
Angebote erstellen
Reporting und Fortschritt im CRM-System eingeben

Kompetenzen kaufmännisch
Ergebnisorientiert
Organisiert
Kontaktorientiert
Kollaborativ

Was fragen wir? Du hast ein Real/Hochschule Abschluss + Arbeits- und Denkniveau
Du hast Leidenschaft & Tatendrang
Sie haben finanzielle Kenntnisse
Sie können mit Excel- und CRM-Systemen arbeiten
Kaffee- und Teekenntnisse sind von Vorteil
Bereit, an (internen) Schulungen teilzunehmen
Im Besitz eines Führerscheins B

Was bieten wir an? Ein wettbewerbsfähiges Gehalt
Altersversorgung (Rente)
24 Urlaubstage
Bonusprogramm

Firmenwagen (mit Versteuerung)
Kosten
Handy, Mobiltelefon
Laptop
I-Pad








Berufsorientierte Aus- und Weiterbildung

Location: Es betrifft eine Außen Berufsstelle in Deutschland

Wer sind wir:

Wir sind Hesselink Koffie, ein echtes Familienunternehmen, in dem wir das tun, was wir gut können: den leckersten Kaffee zubereiten und liefern. Kernwerte wie Qualität und Nachhaltigkeit stehen bei unserem Familienunternehmen immer im Mittelpunkt.

Wir finden es wichtig, dass alle in der Kaffee-Kette mit unserem Kaffee zufrieden sind. Deshalb sehen wir es als unsere Mission, allen Gliedern der Kaffee-Kette einen Mehrwert zu bieten. Wir wählen nur die besten Kaffeebohnen mit größter Sorgfalt aus. Wir arbeiten nur mit zertifizierten Betrieben zusammen und rösten unsere Mischungen selbst. Das verleiht unserem Kaffee den echten Hesselink Kaffee-Geschmack und wir wagen zu behaupten, dass unser Kaffee einfach köstlich ist. Neben Kaffee führt unser Familienunternehmen auch die eigene Tee Marke Veine-Tee, Neben Produkte für Kaffee, Kaffeemaschinen und Automaten und wir bieten Gesamtkonzepte.

	Fair origin: Wir stehen für faire Produktion, von der Quelle bis zum Bauern und zur Natur
	Protecting Nature: Mit der Hesselink Koffie Foundation sorgen wir für eine bessere Kaffeewelt
	Finest Beans: Die feinsten Bohnen, reichhaltige Mischungen und die besten Aromen. Das macht unseren Kaffee wirklich zu „unserem Kaffee“.
	Excellent Flavors: Ausgezeichnete Aromen Bei Hesselink Kaffee streben wir nach einem einzigartigen Geschmacksprofil, wodurch Qualität und optimaler Geschmack garantiert sind
	Craftsmanship: Um unserem Kaffee das echte „Hesselink Koffie Aroma“ zu verleihen, rösten wir die Bohnen selbst Damit sich Geschmack und Aroma optimal entfalten
	Sharing Moments: Wenn wir an Kaffee denken, denken wir immer an die Welt um uns herum. Wir arbeiten so zirkulär wie möglich an einem nachhaltigen Unternehmen
	Happiness: Kaffee ist nicht nur das Produkt. Es ist die Erfahrung. Mit dem Hesselink Kaffee bringst du dir jeden Tag eine verantwortungsvolle Tasse Glück mit.